



ЦЕНТЪР “ОБРАЗОВАНИЕ ЗА ДЕМОКРАЦИЯ “

Пловдив 4000, ул.”К.Фотинов”№15, тел./факс: 032/628 374 e-mail: center@centerbg.org

ЕФЕКТИВНИ ПРОДАЖБИ



Искаш да продаваш на повече потенциални клиенти? Тайната е едновременно толкова лесна за разбиране и толкова трудна за осъществяване – трябва да разбереш какво клиентите искат (и очакват) от твоя бизнес.

1. **Свържи цената със стойност**
2. **Създай чувство на спешност**
3. **Опознай нуждите на клиента**

Изводът е налице: винаги включвай ясен призив за действие, когато целиш да направиш продажба – било то с принт материали, фирмен уебсайт или разговор.

Когато провеждаш промоции, намаления и други кампании, целящи да повишат продажбите, винаги създавай чувство за спешност и ограничение във времето с крайни дати, ограничения в количествата и подобни “ограничаващи” подходи.